

Persönliche Daten

Name Fatou Wane
Telefon +49 (0)69 66 96 67 00
Mobil +49 177 9771456
E-Mail fatou.wane@synk-group.com



Qualifikationen

Diverse Weiterbildungen in Prompt Engineering und Prompt Design
Zertifizierter Business & Master Business Coach (DBCA/ICF Standard)
Weiterbildung in agilen Methoden (BMW AG)
Negotiation Basic & Advanced Training (BMW AG)
Studium Tourismusmanagement und Betriebswirtschaftslehre (HS München)
Ausbildung zur Groß- und Außenhandelskauffrau (IHK)
Trainings-sprachen: Deutsch, Englisch

Berufliche Tätigkeiten / Führungserfahrung

Seit 2024 Beraterin, Trainerin & Coach, SYNK GROUP
Seit 2019 Gründerin, Verhandlung & Co. und AI Business School; Business Coach und Trainerin
Seit 2019 Transformations- und Change Management Beratung
2015 - 2019 Portfolio- und Multiprojektmanagerin, digitale Vertriebsstrategie, BMW AG
2011 – 2015 Lead Buyer für interne Weiterbildung und Change Management international, BMW AG

Persönliche Referenzen

Verhandlung & Co.: Gründung und Leitung; Schwerpunkt auf Verhandlungsführung und KI-gestützte Verhandlungsvorbereitung.

Airbus: Organisationsentwicklung in einem preisgekrönten Beraterteam, ausgezeichnet mit dem "Best of Consulting" Award für herausragende Leistungen

Cazoo: Lead Coach für den deutschen Markt in einem Scaling Startup; Entwicklung und Implementierung eines wachstums- und wertorientierten Organisations- und Mitarbeiterentwicklungsmodells in der Pre-Launch-Phase.

Your coach / trainer

Name	Fatou Wane
Location	Munich, Germany
Phone	+49 (0)69 66 96 67 00
Mobil	+49 177 9771456
E-Mail	fatou.wane@synk-group.com



Qualifications

Diverse continuing education in Prompt Engineering and Prompt Design

Certified Business & Master Business Coach (DBCA/ICF Standard)

Education in Agile Methods (BMW AG)

Negotiation Basic & Advanced Training (BMW AG)

Bachelor's Degree in Tourism Management and Business Administration (Munich University of Applied Sciences)

Vocational Training as a Wholesale and Foreign Trade Merchant (IHK)

Experience

Since 2024	Consultant, Trainer & Coach, SYNK GROUP
Since 2019	Founder, Verhandlung & Co. and AI Business School; Business Coach and Trainer
Since 2019	Transformation and Change Management Consulting
2015-2019	Portfolio and Multiproject Manager, Digital Sales Strategy, BMW AG
2011-2015	Lead Buyer for Internal Training and Change Management International, BMW AG

References

Verhandlung & Co.: Founding and leading; focus on negotiation leadership and AI-supported negotiation preparation.

Airbus: Organizational development within an award-winning consultancy team, honored with the "Best of Consulting" Award for outstanding achievements.

Cazoo: Lead Coach for the German market in a scaling startup; development and implementation of a growth and value-oriented organizational and employee development model in the pre-launch phase.